Ну, нужно понять: какую правовую форму ведения бизнеса нужно выбрать. В зависимости от масштаба его дел.

Тогда нужно регистрировать юридическое лицо, по-другому никак. Это обеспечит наилучшие условия!

Так нельзя, так как его цель — это получение прибыли!

Спасибо, все хорошо!

Акция дает право владеть определенной долей прибыли в компании, выпустившей ценные бумаги, или части имущества, если компания будет признана банкротом.

Принципиальное различие АО и ООО в том, что уставной капитал в ООО складывается из долей участников, а в АО он состоит из акций

Нужно учитывать то, какой у нас уставной капитал, ведь для ПАО нужен капитал в 10 раз больше, чем для АО и ООО, соответственно.

Я думаю, что стоит действовать сейчас

А что, если нам создать стратегический альянс вместе с конкурентом?

Разработаем новую модель робота, сделаем технологический прорыв вместе.

Новую разработку и новые возможности!

Продажа возможности создания коммерческой фирмы под нашим товарным знаком и использованием наших технологий!

Расскажи о том, что у нас большая база лояльных клиентов по всему миру, о нашем бренде, и о подходах к работе с сотрудниками!

Можно передать на аутсорсинг клининг или логистику! Наконец то отмоем наши туалеты. Но я слышал про тайну организацию уборщиков-шпионов, нужно быть аккуратнее...

Конечно знаю. Это: Основные производственные фонды!

Это все хорошо, но мне кажется 5 лет для оборудования, это большой срок, судя по эксплуатационной документации. Его нужно срочно менять, а иначе наши конкуренты могут воспользоваться этим нашим несовершенством. Тем более 2 года назад вышла новая модель.

Я точно не помню что-то вроде "... машины и оборудование". Но это можно будет уточнить потом в справочнике.

Я думаю, что для нашей компании лучше всего будет посчитать с помощью метода, когда мы равномерно списываем стоимость амортизируемого оборудования. Это будет очень просто для нашего финансового отдела. А то они и так сильно загружены.

Показывает какой объем продукции вырабатывается на оборудовании за определенное время.

Это очень плохо, нужно немедленно повышать эффективность использования оборудования.

Можем купить еще больше оборудования, тем самым увеличим количество производимой продукции. А также увеличим величину ОПФ, что даст нам увеличение экстенсивности оборудования, что нам и нужно.

Я могу заняться оформлением необходимых бумаг, но ты же понимаешь, что на это нужно немало потратить времени, а я так не хочу отвлекаться от моего любимого дела по проведению исследований по улучшению роботов.

Оформим как результаты интеллектуальной деятельности.

Конечно! И я думаю мы можем даже получить очень большие деньги. Я там такого напридумывал.

Оборотных

Я думаю, мы можем рассмотреть вариант сокращения запасов сырья на складе.

Считать нужно, я так сразу не отвечу. Нужно знать информацию о поставщиках.

Это однозначно проблема, нужно что-то придумать, как продать, хотя я не продажник.

Чем быстрее мы продадим, тем быстрее наша компания получат деньги, из которых нам заплатят з/п и запустят новый цикл производства роботов.

Продать с большой скидкой, согласовав с финансовым отделом. Но зато быстро и точно продадим.

Это внушительные затраты. Нужно что-то срочно придумать. А вопрос с освещением мы постараемся решить в ближайшее время, я думаю это может еще подождать.

Предлагаю показатель материалоемкости.

Это объем ресурсов, который мы тратим на производство продукции, к стоимости продукции в целом.

Можно, я считаю, что мы должны стараться снижать отходы при производстве продукции на сколько это возможно.

Мы же недавно купили новое оборудование. Мне кажется, мы можем за счет внедрения новых технологий и изменения технологического процесса уменьшить количество требуемого ресурса для производства продукции.

Указывает на количество отсутствующих сотрудников по причинам отпусков, болезней и т.д.

Эти данные необходимы, не только для отчетности, но и для оценки трудовых ресурсов.

Учитываются все фактически явившиеся на места занятости лица, включая работников, трудящиеся по внешнему совместительству, собственников компании, которые не получают зарплату. Так и временно отсутствующие по различным основаниям, включая работников, трудящиеся по внешнему совместительству

Я понимаю, что Вам это неприятно, но это необходимо. Поймите мы делаем это для того, чтобы оставаться конкурентоспособными.

Давно эти нормы рассчитывались?! Мы же недавно закупили новое оборудование с лучшими производственными характеристиками. Нормы надо срочно пересмотреть!

Необходимо сделать, так чтобы основная часть з/п рассчитывалась от нормы. И дополнительно ввести систему мотиваций и поощрений за перевыполнение плана.

Добрый день, рад видеть тебя!

Затраты

Конечно есть. Текущие и единовременные затраты, а также периодически повторяющиеся издержки.

Это сырье и материалы, комплектующие и полуфабрикаты, топливо и энергия всех видов

и я рад вас видеть!

Стоимость возвратных отходов вычитается из материальных затрат.

Думаю, нужно их оценить и продать сторонним организациям.

Это несомненно повлияет на бренд нашей компании в глазах общественности и наших клиентов.

Номенклатура статей затрат имеет рекомендательный характер. Даже у схожих организаций набор статей может быть разным.

Обязательные страховые взносы с заработной платы рабочих.

Может это коммерческие расходы.

Конечно к общехозяйственным расходам.

Отнести новые компьютеры к материальным затратам

Спасибо, приятно слышать такое

Не верно указан объем отчислений, наибольший должен быть в первом фонде

Я уберу Фонд поддержки отраслей промышленности

Обязательные страховые взносы начисляются от заработной платы и оплачиваются работодателем отдельно

Единственное отличие в том, что полная себестоимость включает в себя коммерческие расходы.

Оплата труда сотрудников отдела маркетинга и сервисной службы, затраты на маркетинговые исследования и все что связано с продвижением товара.

Установить цену на товар нужно не ниже это цифры, чтобы не работать себе в убыток

На сырье требуется 35 тыс. руб. а на ГСМ 70 тыс. руб.

Получается 2100 руб.

582 900 руб.